



Account Manager Blowing Wool (d/w/m) in Hamburg

Als Fachbetrieb mit über 45 Jahren Erfahrung im Bereich der minimalinvasiven Dämmung und über 15.000 energetischen ertüchtigten Häusern, gehört die **HTH Hyperdämm | Bautechnik Hamburg GmbH** zu den ältesten Fachbetrieben im Bereich der Kerndämmung im Einblasverfahren in Norddeutschland.

Wir sind im Raum Schleswig-Holstein, Hamburg und Niedersachsen sowohl für Privatkunden als auch für Baugenossenschaften, Architektur -/ Ingenieurbüros und Immobilienverwalter, die im Auftrag von Wohnungseigentümer, Gemeinschaften oder Privatiers beauftragt werden- tätig.

DEINE AUFGABEN:

- Die Pflege starker, langfristiger Kundenbeziehungen & Neukundengewinnung
- Ansprechpartner für alle Fragen von Kunden im Rahmen der energetischen Ertüchtigungen
- Erstellen des Flächenaufmaßes gemäß DIN 18334
- Vorbereitung und Ausarbeitung kompletter Baustellenakten bis hin zur Angebotserstellung
- Um Kommunikationsverluste zu mindern bist du im regelmäßigen Austausch mit dem Verkaufssinnendienst.

DEIN PROFIL:

- Technisches Verständnis von Häusern
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung.
- Du bist kommunikativ, hast eine sympathische Ausstrahlung und ein gepflegtes Erscheinungsbild
- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Vertrieb wäre wünschenswert.

WAS WIR DIR BIETEN?

Unsere Mitarbeiter sind unser größtes Kapital. Daher bieten wir dir neben einem unbefristeten Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung

- 30 Tage Urlaub + 24 & 31.12 jährlich zusätzlich frei
- Wir schließen an Brückentagen ohne, dass du Urlaub nehmen musst.
- 13. Gehalt
- Betriebliche Altersvorsorge und Betrieblicher Krankenversicherung
- Flexible Arbeitszeiten
- Voll- und Teilzeit möglich
- Kostenlose Getränke & Snacks
- Firmen Lap Top, Firmenhandy & Firmenwagen



Hyperdämm | Bautechnik
Hamburg GmbH



Haben Wir Dein Interesse geweckt?

Rebecca Elliott Tel: 040- 85 41 58 85 / E-Mail: rebecca.elliott@hyperdaemm.de